

# VERWARMINGSINFO

*Het magazine van de mazout verwarmingssector*



*Nieuw:  
combinatie  
stookolieketel/  
zonneboiler*

*Dossier*  
**BESPAAR-  
SIMULATOR**

INNOVATIE

**INTERVIEW  
CHRISTOPHE LEROY  
(REMEHA)**

CASE

**RENOVATIE  
VERWARMINGSKETEL  
EN INSTALLATIE ZONNEBOILER**

WETGEVING

**MAZOUTTANKS  
IN HET BRUSSELS  
HOOFDSTEDELIJK GEWEST**

## Een stap verder richting hernieuwbare energie

De fabrikant van verwarmingsinstallaties in deze editie bevestigt ons wat zijn collega's voor hem al vertelden in dezelfde rubriek: stookolie speelt nog steeds een belangrijke rol op de verwarmingsmarkt en elke energiebron moet evolueren en duurzamer worden. Wij zijn het met hem eens dat technisch en wetenschappelijk onderzoek belangrijk blijft op alle gebieden, ook voor fossiele brandstoffen.

Fabrikanten van verwarmingsinstallaties moeten immers blijven innoveren door in te spelen op het debat rond de klimaatontwikkelingen en door hun productgamma af te stemmen op de wensen en noden van de klanten. Intussen bestaan er talloze oplossingen op het vlak van hernieuwbare energie en intelligente hybride systemen, zowel voor verwarming als voor warm water. De fabrikanten zijn dus klaar voor de toekomst.

Met de komst van nieuwe verwarmingstechnieken die meerdere energiebronnen combineren, bestaat de uitdaging er voor installateurs in op de hoogte te blijven van de nieuwe toepassingen en zich te profileren als experts die de klanten op een proactieve manier kunnen begeleiden.

In tegenstelling tot wat veel consumenten onterecht denken, zijn stookolie-installaties uiterst modern en efficiënt. Uit ervaring weten we ondertussen dat het vervangen van alle ketels die ouder zijn dan 20 jaar door een hoogrendementsketel op stookolie resulteert in gemiddeld 30% minder verbruik en 2000 Kt minder CO<sub>2</sub>-uitstoot. De komst van modulerende branders zorgt nu ook voor een terugschakeling van het vermogen – en dus een besparing – tijdens periodes van laag verbruik.

**“Voor een ecologische toekomst zijn er heel interessante combinaties mogelijk met stookolie en duurzame energiebronnen via zonneboilers (één of meerdere thermische collectoren), warmtepompen of biomassa systemen.”**

Verwarmen op stookolie kan perfect samengaan met een gedecentraliseerde productie op basis van her-

nieuwbare energie. Stookolie is dus een troef voor de energietransitie. Informazout zet nog een stap verder om deze combinaties met duurzame energie te ondersteunen.

1. We brengen consumenten in contact met specialisten. Op [www.informazout.be](http://www.informazout.be) staat er nu ook een speciaal icoontje naast de **MazoutExperts** die ervaring hebben met duurzame energie-installaties.
2. We breiden de **bespaarsimulator** uit met de combinatie stookolieketel en zonneboiler.
3. We organiseren de **Install Awards**. Deze prijzen worden jaarlijks uitgereikt aan professionals die een recente state-of-the-art stookolieketel geïnstalleerd hebben, al dan niet gecombineerd met hernieuwbare energie.

De 'cases' die we publiceren in 'Verwarmingsinfo' en op [www.informazout.be](http://www.informazout.be) zijn het beste bewijs: stookolie in de energiemix is gerechtvaardigd op het niveau van economie en milieu.

Onze positionering als partner van duurzame energie en moderne technologieën bespreken we al met de stookoliehandelaren in de herfst van 2017. Op het komende event in september zetten we de eerste toepassingen in de kijker.

**Willem Voets**  
General Manager





## Schrijf u in voor de Informazout Install Awards

De Informazout Install Awards worden jaarlijks uitgereikt aan professionals die een recente state-of-the-art hoogrendementsketel op stookolie geïnstalleerd hebben, al dan niet gecombineerd met hernieuwbare energie. Zowel MazoutExperts als installateurs die nog geen MazoutExpert zijn, kunnen eraan deelnemen. Enige voorwaarde: een dossier indienen om het te worden. De ingediende dossiers en de winnende projecten worden bekendgemaakt tijdens een groots evenement in het voorjaar van 2019. Wacht dus niet langer, schrijf u snel in en waag uw kans op een van de 4 reischeques van € 2500!



Surf naar [pro.informazout.be/nl/awards](http://pro.informazout.be/nl/awards).  
Het inschrijvingsdossier kan u downloaden op onze website.

## Campagne energiemix is creatief



In oktober 2017 lanceerde Informazout een nieuwe mediacampagne die de perfecte combinatie tussen stookolie en hernieuwbare energie in de verf zette. Wat zijn de reacties van de consument? Zoals dat hoort bij marketing werd de campagne onderworpen aan een grondige 'post-test'. **De resultaten leren ons het volgende:**



- De campagne bereikt haar doel, vooral bij stookoliegebruikers.
- Zowel de campagne als het concept vallen in de smaak.
- De boodschap (stookolie en hernieuwbare energie vormen de perfecte combinatie) is aangenaam en overtuigend.
- De nieuwe radiospotjes versterken de mond-tot-mondreclame en zetten mensen aan om de website te bezoeken.
- De campagne verbetert het imago van mazout als minder vervuilende energiebron.



- Eén op twee begrijpt de link tussen stookolie als warmtebron en hernieuwbare energie nog niet.
- De correcte toewijzing van de radiospotjes aan Informazout verschilt van streek tot streek en is voor verbetering vatbaar.

De nieuwe campagne is dus creatief sterk en slaagt erin haast alle communicatiedoelen te bereiken. Informazout plant intussen acties op deze verbeterpunten.

## Renovatiedag

### 40% meer bezoekers

Informazout is opnieuw partner van de Renovatiedag, zowel in Vlaanderen als in Wallonië en Brussel. Daarbij willen we de mogelijkheden van stookolie in de kijker zetten bij mensen met renovatieplannen en bij de deelnemende architecten.



De Vlaamse Renovatiedag vond plaats op 27 mei 2018, de Journée de la Rénovation op 6 mei. Beide evenementen konden op ruime media-aandacht rekenen. In totaal kwamen er 5600 bezoekers op af (zowat 40% meer dan vorig jaar), die stuk voor stuk verbouwplannen koesteren voor hun huidige of toekomstige woning. Ze konden er volop ideeën opdoen en kennismaken met de realisaties en – nieuw dit jaar! – de lopende renovatieprojecten van architecten.



In totaal werd er een honderdtal projecten voorgesteld. Het succes van deze dagen is een opsteker voor de Belgische bouwsector.

*5600 kandidaat-verbouwers bezochten renovatieprojecten over het hele land.*

## Adressengids

### MazoutExperts met ervaring in hernieuwbare energie beter zichtbaar

Steeds meer consumenten tonen interesse voor een duurzame energiemix. Informazout brengt hen graag in contact met echte specialisten. Op onze website stond al een adressengids met de contactgegevens van de MazoutExperts. Voortaan vindt de consument er ook een speciaal icoontje bij de MazoutExperts die ervaring hebben met duurzame energie. Als je met de muis over het icoontje gaat, verschijnt er extra informatie:



Specialist installatie en onderhoud van stookolieketels



RESCert installateur zonneboilers



RESCert installateur warmtepompen

<https://informazout.be/nl/adressengids/mazoutexpert-ketel>

## HET WOORD AAN DE FABRIKANTEN - REMEHA

# “EEN A++ VERWARMINGSINSTALLATIE OP MAZOUT, DAT KAN!”

Hoe kijken fabrikanten naar de evolutie van de markt en hoe pakken ze de samenwerking met installateurs aan? Christophe Leroy, Managing Director bij Remeha, schetst het belang van training en van nieuwe combinaties van verwarmingssystemen.

### Verwarmingsinfo: Wat zijn de grote trends op de markt van warmtegeneratoren?

**Christophe Leroy:** De consument hecht steeds meer belang aan energie-efficiëntie en het milieu, maar hij weet niet altijd hoe hij dat in de praktijk moet brengen. Verwarming is geen sexy thema in de ogen van het grote publiek. Uit recent intern onderzoek blijkt dat 54% van de consumenten niet weet welke verwarmingstechniek ze gebruiken. Wat trends betreft moeten we een onderscheid maken tussen de nieuwbouw- en de renovatiemarkt. In de nieuwbouw zijn klanten meer bezig met rendement, rationeel energieverbruik en duurzame verwarmingstechnieken. Die evolutie hangt nauw samen met de versterking van het wettelijk kader. Bij renovatieprojecten willen consumenten vooral dat hun verwarmingsinstallatie zo lang mogelijk meegaat. Het rendement is in dit segment niet zo'n prioriteit en mensen kijken hier vaker naar het financiële plaatje op korte termijn.

### Hoe kunnen we consumenten aansporen om meer aan de lange termijn te denken?

Mogelijkheden genoeg, maar ze zijn nog te onbekend, zowel bij de consumenten als bij de installateurs. Verschillende grote banken bieden bijvoorbeeld energieleningen aan tegen een rente van minder dan 2%. De investering in een nieuwe installatie is terugverdiend in minder dan 10 jaar. Installateurs moeten eerst en vooral die info doorge-

ven en hun klanten zoals het experts betaamt proactief ondersteunen. Daarnaast moeten ze klanten uitleggen wat de voordeligste en de duurzaamste oplossing is in hun situatie. De komst van nieuwe verwarmingstechnieken die meerdere energiebronnen combineren, is een hele uitdaging voor installateurs. Het is niet eenvoudig om voortdurend mee te zijn met de verschillende technieken en toepassingen en om klanten correct te adviseren. Ik denk dat veel installateurs hun klanten doorverwijzen naar technieken die ze goed kennen, maar die op lange termijn niet altijd het interessantst zijn vanuit financieel of duurzaam oogpunt.

### Hoe ziet u de combinatie met hernieuwbare energie?

Eerst en vooral, het is niet omdat energie duurzamer is dat mensen er ook duurzamer mee omspringen. De installatie van zonnepanelen kan een pervers effect hebben op consumenten. Vaak gaan ze minder op hun verbruik letten aangezien ze nu toch 'gratis' energie hebben. Ik blijf ervan overtuigd dat mazout ook op lange termijn nog een rol zal spelen op de verwarmingsmarkt. Remeha blijft trouwens ook investeren in onderzoek en ontwikkeling in het segment mazout (zie kader). Elke energiebron moet evolueren en steeds duurzamer worden. Niemand weet wat de toekomst brengt, dus wetenschappelijk onderzoek is en blijft belangrijk op alle gebieden, ook voor fossiele energie. Hybride oplossingen zijn een mooi voorbeeld van waartoe dat kan leiden.

### Bent u fan van een bepaalde piste?

De combinatie van een stookolieketel met een warmtepomp is een bijzonder interessante oplossing. Hoe de prijzen van stookolie en van elektriciteit ook evolueren de komende jaren, de consument wint altijd, aangezien hij het beste van de twee energiebronnen combineert, en rekening kan houden met schommelende prijzen. Ik zie hier een mooie kans om verwarmingsinstallaties op stookolie in energieklasse A++ naar voren te schuiven. Die oplossing is duurzamer dan de combinatie mazout/zonnepanelen. Het is een ideale manier om ons op de kaart te zetten. Maar ook een extra uitdaging voor de installateurs die vertrouwd moeten raken met de nieuwe technieken, want combinatietoestellen zullen almaar vaker voorkomen.



Christophe Leroy, Managing Director van Remeha.

### Training speelt daarin een grote rol...

Absoluut. Onze trainingen voor de Nederlandstaligen geven we in onze zetel in Wommelgem, die voor Franstalige installateurs in een technische school in Ciney. Met die school hebben we een samenwerking opgestart waar beide partijen wel bij varen. We hebben hun labo uitgerust met onze verwarmingsinstallaties. Zo kunnen zij hun leerlingen opleiden met modern materiaal en beschikken wij over een geschikte ruimte om onze installateurs bij te scholen. We proberen de installateurs aan te sporen om de nieuwe evoluties op de voet te volgen en echte energiespecialisten te worden die verder kijken dan het puur technische. Maar we merken dat installateurs toch vooral op zoek zijn naar technische en praktische trainingen. Ik ben blij te horen dat Cedicol de waaier aan opleidingen wil verbreden. Dat is een positieve evolutie voor de sector.

### In welke mate ondersteunt u de installateurs op het terrein?

Een goede samenwerking met de installateurs is essentieel. Ze blijven het eerste aanspreekpunt voor de consument. We verkopen niet rechtstreeks, maar via groothandelaars, en beschikken over een team van 21 mensen die de installateurs bijstaan met raad en daad. Naast onze trainingen en ons bijzonder ondersteuningsprogramma voor de partnerinstallateurs organiseren we ook thema-informatiesessies.

## Remeha in cijfers

Filiaal van de Nederlandse groep BDR Thermea

# 6500

Medewerkers over de hele wereld

# 75

Medewerkers in België, waarvan 21 technici

# 14

Productiesites over de hele wereld

# Top 4

Op de Europese markt van waterverwarmingssystemen

**remeha**

## Goed om te weten

Remeha is één van de vier marktleiders in Europa op het vlak van waterverwarmingssystemen. Daarmee zijn ze de enige niet-Duitse speler in die kopgroep van verwarmingsfabrikanten. Remeha maakt immers deel uit van de Nederlandse groep BDR Thermea, gevestigd in Apeldoorn. "Dat kan vreemd lijken, want Nederland is geen stookoliemarkt", zegt Managing Director Christophe Leroy. "Onze bedrijfscultuur verschilt sterk met die van onze concurrenten, want we hebben veel aandacht voor de lokale noden van elke markt. Dat betekent dat ons productgamma in elk land anders is. Landen die met dezelfde problemen kampen, laten we samenwerken. Een paar jaar geleden heeft de groep verschillende merken overgenomen (Baxi, De Dietrich, Remeha, Brötje, Chappée...) om de financiële middelen te concentreren en te genieten van schaalvoordelen."

## 2 producten in de kijker



### Remeha Lava/Hera Hybrid:

hybride systeem dat een lage-temperatuurstookolieketel (Lava Hybrid) of een condensatieketel (Hera Hybrid) combineert met een warmtepomp.

### Remeha Calora Tower Oil PRO:

condensatieketel voor grote vermogens. Het compacte model is modulerend van 18 tot 120 kW en kan geïnstalleerd worden in een cascadesysteem tot 8 eenheden, met een vermogen tot 960 kW.



*De productbrochure van Remeha geeft de installateur ook meer informatie om de consument wegwijs te maken. Wie goed oplet, stelt vast dat alle ver-*

*warmingsketels van Remeha wit zijn. Zo wil de fabrikant illustreren dat stookolie ook een schone energie kan zijn.*

ONLINE OP DE INFORMATIE WEBSITE

# BESPAARSIMULATOR UITGEBREID MET COMBINATIE STOOKOLIEKETEL EN ZONNEBOILER

Tot nu toe kon de consument met de bespaarsimulator van Informazout berekenen hoeveel hij kon besparen op financieel en ecologisch vlak bij vervanging van een oude ketel door een nieuwe hoogrendementsketel. Sinds kort biedt de simulator ook de mogelijkheid om te berekenen hoeveel je kan besparen door een (nieuwe) stookolieketel te combineren met een zonneboiler voor de productie van sanitair warm water.

De bespaarsimulator werd gelanceerd bij de introductie van de energielabels. Hij berekende al de besparing, de terugverdientijd en het rendement van de investering bij vervanging van een oude stookolieketel door een hoogrendementsketel (A- of B-label).

Maar stookolie is een product dat meegaat met zijn tijd. De moderne ketels worden almaar zuiniger en stookolie kan inmiddels perfect gecombineerd worden met hernieuwbare energie. De bespaarsimulator van Informazout uitbreiden met een combinatie van stookolie en zonneboiler was dus een logische stap.

## Gebruiksgemak voor de consument

De consument moet uiteraard beperkte informatie over zijn ketel ingeven, maar ook info over zijn verwarmingsbudget, zijn jaarlijks stookolieverbruik en zijn gezinssamenstelling.

Eerst vult hij deze eenvoudige parameters in, daarna kan hij gaan vergelijken. Zo ziet hij meteen hoeveel het jaarlijks verbruik zal dalen met een nieuwe ketel met A- of B-label, en welke impact dit heeft op zijn factuur.

Bij vervanging van een ketel van 30 jaar oud die jaarlijks 3.000 liter verbruikt door een toestel van de nieuwste generatie, verbruikt de klant tot 25% of 735 liter minder. De energiefactuur en de CO<sub>2</sub>- en NO<sub>x</sub>-uitstoot dalen evenredig. Het vervangen van de warmwaterboiler door een zonneboiler levert zo'n 300 liter of 10% extra besparing op.

Als hij dat wenst, kan de consument ook een overzicht krijgen van de **terugverdientijd van zijn investering** op basis van onder meer de kostprijs van een nieuwe installatie, gewestelijke subsidies, de huidige stookolieprijs en de levensduur van de installatie. Ten slotte krijgt hij ook zicht op het **gemiddeld jaarlijks rendement**, ofwel de gemiddelde jaaropbrengst ten opzichte van de investering. Dat is bijna altijd meer dan wat een spaarrekening tegenwoordig opbrengt!



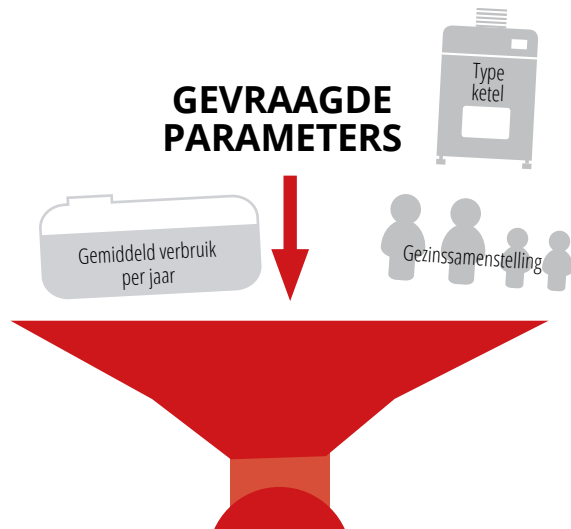
## Duurzame keuze

Het onafhankelijk onderzoeksbureau Ph. Deplasse & Associés ging op zoek naar de beste oplossingen om een oude stookolieketel te vervangen. Uit de studie bleek dat de combinatie van een condensatieketel en een zonneboiler een duurzame keuze is, vooral dankzij de lage jaarlijkse verbruikskosten. De studie ging uit van een voorbeeldwoning die nauw aansluit bij de gemiddelde Belgische woning (een oppervlakte van 180 m<sup>2</sup>, drie gevels en twee verdiepingen), bewoond door een gezin van vier personen. Dankzij de bespaarsimulator kunnen particulieren zich een concreet idee vormen over de mogelijke economische en ecologische winst in hun eigen situatie, bij installatie van een nieuwe stookolieketel of een combinatie met een zonneboiler.

<https://pro.informazout.be/nl/bibliotheek/studies/totale-kosten-van-verwarmingssystemen-renovatie>

Test de bespaarsimulator op <https://pro.informazout.be/nl/tools/bespaarsimulator>

## GEVRAAGDE PARAMETERS



## ANALYSE 3 SCENARIO'S

1



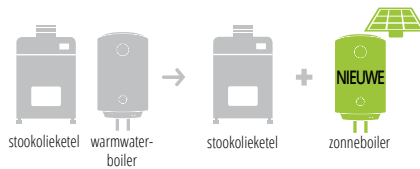
Vervanging van een oude stookolieketel door een nieuwe stookolieketel (met B- of A-label).

2



Vervanging van een oude stookolieketel door een nieuwe stookolieketel (met B- of A-label) en vervanging van een bestaande warmwaterboiler door een zonneboiler. Dit is nieuw in de simulator: het is nu ook mogelijk om te berekenen hoeveel je bespaart met de combinatie "nieuwe stookolieketel en zonneboiler voor sanitair warm water".

3



Behoud van de bestaande verwarmingsinstallatie maar vervanging van een oude warmwaterboiler door een zonneboiler. Bijvoorbeeld: als de consument al een stookoliecondensatieketel heeft, kan hij nu ook berekenen hoeveel hij extra zou besparen en hoeveel CO<sub>2</sub> hij minder zou uitstoten door de combinatie met een zonneboiler. Een zonneboiler toevoegen aan een bestaande hoogrendements verwarmingsinstallatie kan immers altijd.

**SIMULATIE**

**JAARLIJKSE BESPARING**

1

**GEMIDDELD JAARLIJKS RENDEMENT**

2

**TERUGVERDIENTIJD VAN DE INVESTERING**

3

**MILIEUWINST**

4



Hoeveel je bespaart, wordt uitgedrukt in liter, procent en euro. De dalende CO<sub>2</sub>- en NO<sub>x</sub>-uitstoot wordt weergegeven in kilo en procent. Bij de installatie van een nieuwe ketel geeft de simulator ook het aanbevolen vermogen (in kW) weer.

# NIEUWE WETGEVING VOOR MAZOUTTANKS IN HET BRUSSELS HOOFDSTEDELIJK GEWEST

Tot voor kort bestond er in het Brussels Hoofdstedelijk Gewest geen algemene reglementering voor de opslag van stookolie. Daarin komt nu verandering. De Brusselse regering publiceerde hierover onlangs een besluit dat op 27 augustus 2018 in werking zal treden.

Tegen het eind van de zomer zullen verwarmingsinstallaties op stookolie in het Brussels Hoofdstedelijk Gewest dus moeten voldoen aan een nieuwe gewestelijke regelgeving. De concrete regels zijn vastgelegd in het Besluit van de Brusselse Hoofdstedelijke Regering betreffende de opslag van ontvlambare vloeistoffen die worden gebruikt als brandstof, dat op 27 februari 2018 verscheen in het Belgisch Staatsblad. Zoals de wet het voorschrijft, zal het Besluit zes maanden later in werking treden, dus op 27 augustus 2018.

## Wat moeten we onthouden?

De nieuwe Brusselse regelgeving is van toepassing op de opslag van stookolie als brandstof in individuele tanks met een inhoud tot 50.000 liter. De wetgever heeft 3 categorieën voorzien, op basis van de inhoud van het reservoir:

- Klasse 1: opslagtank van meer dan 50.000 liter
- Klasse 2: opslagtank van meer dan 10.000 t/m 50.000 liter
- Klasse 3: bovengrondse opslagtank van 3.000 t/m 10.000 liter en ondergrondse opslagtank t/m 10.000 liter

**Voor bovengrondse reservoirs van minder dan 3.000 liter geldt deze wettekst dus niet.** Het besluit is ook niet van toepassing op voorraad tanks noch op dagtanks die integraal deel uitmaken van noodaggregaten of stroomaggregaten, noch op inrichtingen bestemd voor brandstofverdeling, noch tijdelijke inrichtingen.

## Principe van de dubbele bescherming

De nieuwe reglementering heeft als doel de opslag veiliger te maken volgens het concept van de dubbele bescherming (Optitank-principe). Concreet betekent dat dat ondergrondse reservoirs dubbelwandig moeten zijn en dat bovengrondse reservoirs met een enkele wand een inkuiping moeten hebben. Onder bepaalde voorwaarden kunnen ook bestaande enkelwandige ondergrondse reservoirs verdubbeld worden, bijvoorbeeld door middel van een flexibele binnenwand. De wetgever voorziet eveneens overgangperiodes voor bestaande opslaginstallaties om zich in regel te stellen met de regelgeving.

Om de overzichtstabel hiernaast te verduidelijken, leggen we twee belangrijke begrippen uit.

- **Een nieuw reservoir:** elk reservoir dat in gebruik genomen werd na 27 augustus 2018. Reservoirs die al in gebruik waren op die datum vallen onder de categorie 'bestaande reservoirs'.
- **Expert op het vlak van opslaginstallaties:** synoniem voor 'reservoirtechnicus'. Deze term verwijst naar erkende reservoirtechnici van het Vlaams of Waals Gewest of een natuurlijk of rechtspersoon die in overeenstemming met artikel 67 §2 van het Besluit van de Brusselse Hoofdstedelijke Regering van 21 januari 1999 erkend is tot vaststelling van de uitbatingvoorwaarden voor benzinstations in het Brussels Hoofdstedelijk Gewest.

Voor meer info en wat van toepassing is in detail voor elke situatie kan u terecht op het professioneel gedeelte van de website van Informazout. Daar vindt u de geldende wetgeving voor elk gewest. <https://pro.informazout.be/nl/faq/wetgeving>

## Opleiding

Er is geen wettelijk verplichte opleiding voor stookolietechnici die in Brussel controles uitvoeren. Omwille van de complexiteit van de regelgeving organiseert Cedicol wel een eendaagse opleiding voor reservoirtechnici op 24 november (bij voldoende interesse).

**Inschrijvingen via [www.cedicol.be](http://www.cedicol.be).**



**Bovengrondse reservoirs van 3.000 liter t/m 50.000 liter  
Ondergrondse reservoirs t/m 50.000 liter**

**NIEUWE RESERVOIRS**

(=geïnstalleerd na 27/08/2018)

**Elk nieuw reservoir moet:**

- geplaatst worden onder toezicht van, of door een **erkend expert** op het vlak van 'opslaginstallaties'.
- voorzien zijn van een **overvulbeveiliging**, met automatische stop wanneer max. 98% van de inhoud van het reservoir bereikt is én een identificatieplaatje.
- **worden aangegeven bij de bevoegde overheid:** t/m 10.000 liter (klasse 3) bij de gemeente – groter dan 10.000 liter (klasse 2) bij Leefmilieu Brussel.

**BESTAANDE RESERVOIRS**

(=in bedrijf op 27/08/2018)

**Elk bestaand reservoir moet:**

- voorzien zijn van een **overvulbeveiliging**, met automatische stop wanneer max. 98% van de inhoud van het reservoir bereikt is.



- Een dubbelwandig reservoir moet een permanent **lekdetectiesysteem** hebben. Zoniet moet deze geplaatst worden in een inkuiping.
- **Enkelwandige** reservoirs moeten **ingekuipt** worden.
- Een bovengronds reservoir mag niet tegen een gemeenschappelijke muur geplaatst worden.
- **PERIODIEKE CONTROLE:**  
ten laatste 15 jaar na de plaatsing en voorafgaand aan elke aanvraag van verlenging van de vergunning. Daarna om de 5 jaar.

- Enkelwandige reservoirs moeten ingekuipt zijn uiterlijk 27/08/2023.
- **EERSTE CONTROLE:**
  - Conform reservoir (=enkelwandig ingekuipt/ dubbelwandig met lekdetectie + overvulbeveiliging): uiterlijk 27/08/2024
  - Niet-conform reservoir: uiterlijk 27/08/2020
- **PERIODIEKE CONTROLE:**
  - Conforme reservoirs: om de 5 jaar
  - Niet-conforme reservoirs: elk jaar tot uiterlijk 27/08/2023



- Moet **dubbelwandig** zijn en voorzien zijn van een permanente **lekdetectie**.
- Moet een **kathodische bescherming** hebben. Een afwijking hierop is mogelijk mits akkoord van een expert 'kathodische bescherming'
- Een reservoir < 5.000 liter mag niet geplaatst worden onder een gebouw of onder zijn verticale projectie.
- **PERIODIEKE CONTROLE:**  
ten laatste 15 jaar na de controle na plaatsing en voorafgaand aan elke aanvraag van verlenging van de vergunning. Daarna om de 3 jaar.

- Reservoir ≤10.000 liter: te voorzien van een permanente lekdetectie & kathodische bescherming/aarding uiterlijk 27/08/2023
- Reservoir > 10.000 liter: te voorzien van een permanente lekdetectie & kathodische bescherming uiterlijk 27/02/2021
- **EERSTE CONTROLE:**
  - Conform reservoir ≤10.000 liter (= mét lekdetectie+kathodische bescherming/aarding): uiterlijk 27/08/2022
  - Conform reservoir >10.000 liter+ alle niet-conforme reservoirs: uiterlijk 27/08/2020
- **PERIODIEKE CONTROLE:**
  - Conform reservoir: om de 3 jaar
  - Niet-conform reservoir: jaarlijkse controle tot uiterlijk 27/08/2023 (≤ 10.000 liter) of 27/08/2021 (> 10.000 liter)

De uitbater kan een afwijking op bepaalde artikelen vragen in de vorm van een vraag tot wijziging van de uitbatingvoorwaarden in de milieuvergunning of -aangifte.

CASE

# RENOVATIE VERWARMINGSKETEL EN INSTALLATIE ZONNEBOILER

Bart Heyvaert is al 20 jaar aan de slag als installateur van verwarmingsketels en thermische zonneboilers. Voor een optimaal rendement komt het er volgens hem op aan om de klant zo goed mogelijk te informeren. De overheid doet momenteel te weinig om zonneboilers te promoten, vindt hij, terwijl ze een enorme meerwaarde bieden op lange termijn.

De periodieke controle van verwarmingsinstallaties is iets waar eigenaars vaak bang van zijn. Vooral wanneer hun ketel niet meer gloednieuw is. De eigenaars van deze woning in de regio Bornem hadden een oude ketel die nog werkte. Helaas voldeed het rendement niet meer aan de wettelijke vereisten en was de ketel dus aan vervanging toe.

## Investering in twee fasen

Veel eigenaars stellen de aankoop van een nieuwe ketel zo lang mogelijk uit. Wanneer het moment daar is, gaan ze graag op zoek naar een toekomstgericht alternatief. Het financiële plaatje schrikt echter veel mensen met duurzame investeringsplannen af. Ook dit koppel was geïnteresseerd in de combinatie van zon en mazout, maar de hogere kosten waren een domper. Ze lieten hun plannen niet varen, maar besloten om ze in twee fasen te realiseren: eerst lieten ze een nieuwe verwarmingsketel plaatsen en zes jaar later ook een zonneboiler.

## Terugverdieneffect

“Wanneer we spreken over een zonne-installatie, maken de meeste klanten geen onderscheid tussen fotovoltaïsche zonnepanelen en thermische zonnepanelen”, vertelt Bart Heyvaert, zaakvoerder van het gelijknamige installatiebedrijf uit Willebroek. “Meestal geven we de klant eerst uitgebreid uitleg over de verschillende systemen en de mogelijke oplossingen. Wanneer we bij het financiële aspect komen, merken we veel verschil tussen de generaties: verrassend genoeg denken jonge mensen bij een investering het meest op korte termijn. Het gebeurt trouwens regelmatig dat oudere klanten kiezen voor een kleiner of goedkoper project onder invloed van hun kinderen. Vaak maken ze de fout om de investering te zien als een totaalkost in plaats van te denken aan het terugverdieneffect.”

De klant heeft nog geen seconde spijt gehad van de genomen beslissingen voor de ketelvervanging en de zonneboiler. Zij verklaren: “De instal-



**“Vaak maken mensen de fout om de investering te zien als een totaalkost in plaats van te denken aan het terugverdieneffect.”**

Bart Heyvaert, installateur

< De eigenaars waren geïnteresseerd in de combinatie van zon en mazout maar gingen aan de slag in twee fasen: eerst lieten ze een nieuwe verwarmingsketel plaatsen en zes jaar later ook een zonneboiler.

latie is professioneel geplaatst en werkt heel zuinig. Ook al is er geen zon, wij hebben altijd de nodige hoeveelheid sanitair warm water voorzien door de energiezuinige condensatieketel op mazout."

### Vlakkeplaatcollectoren of vacuümbuiscollectoren?

Ook de keuze tussen de soorten collectoren heeft financiële gevolgen. Vlakkeplaatcollectoren kosten minder, maar modellen met vacuümbuizen (of 'heat pipe systems') hebben een beter rendement. Daarenboven zijn de vacuümbuizen gemakkelijker te plaatsen op het dak; ten slotte zijn de installateurs geen echte dakwerkers.

## De tips van Bart Heyvaert



Bart Heyvaert is al 20 jaar actief in het installeren van zonneboilers. Hij geeft vier belangrijke tips:

- 1 Dimensioneer de boiler correct. Met een te kleine opslagcapaciteit behaal je geen optimaal rendement en bespaar je geen energie.
- 2 In geen geval mogen de leidingen van het zonnestelsel in de schouw in contact komen met de verbrandingsgassen. En isoleer ze, best met hoge temperatuurisolatie!
- 3 Maak de klanten erop attent dat ze de vloeistof van de zonne-installatie moeten laten controleren. De jaarlijkse keuring van de ketel is daarvoor het ideale moment, tegelijkertijd kan de techniek de controle doen van de solarvloeistof.
- 4 Besteed extra aandacht aan de solar expansievaten; er is een nieuw ontwerp van het WTCB voor de correcte plaatsing van het sanitair expansievat op het warm water,... (zie ook rapport 14 van het WTCB: ontwerp en dimensionering van centrale-verwarmingsinstallaties).

### Meerwaarde op lange termijn

De overheid promoot thermische zonnepanelen veel minder dan fotovoltaïsche. En dan denkt de installateur niet alleen aan premies of aankoopsubsidies. Die leiden soms tot bizarre situaties. Zo wordt een type technologie bevoordeeld (bv. vlakkeplaatcollectoren tegenover vacuümbuiscollectoren) door een gebrek aan langetermijnvisie. Of door de te theoretische aanpak worden sommige installaties financieel ondersteund terwijl hun rendement niet hoger ligt. Hoewel voor één thermisch paneel in principe 100 liter opslag nodig is, heeft het geen enkele zin om een premie toe te kennen voor een boiler van 100 liter. Zo'n lage opslagcapaciteit heeft immers geen impact op de energiefactuur. "Daarom zou het beter zijn om investeringen aan te moedigen die een meerwaarde betekenen op lange termijn", vervolgt Bart Heyvaert. "Waarom kunnen we bijvoorbeeld de klant niet stimuleren via het kadastraal inkomen en de onroerende voorheffing? Een pand met een zonne-installatie zou minder onroerende voorheffing moeten betalen, wat een groot pluspunt is bij een verkoop."

### RESCert certificatie

Een te theoretische aanpak vindt Bart Heyvaert ook terug bij de RES-Cert certificatie die gevraagd wordt voor het installeren van thermische zonnestelsels. "Die opleiding is niet afgestemd op een publiek van installateurs. Ik vind het een gemiste kans om hier niet de weg te kiezen van de digitalisering die volop bezig is in onze sector. De opleiding is veel te theoretisch. In plaats van de opbouw van formules uit het hoofd te leren, zouden we beter leren werken met de goede pakketten die op de markt al beschikbaar zijn en de tijd die hierdoor vrijkomt, besteden aan het uitwerken van praktijkoefeningen."

## Tip van onze specialist

Vergeet het expansievat niet. Denk eraan dat een te groot expansievat altijd beter is dan een te klein vat!

### TECHNISCHE FICHE

#### Verwarmingsketel

- Viessmann Vitodens 300-TWV3B - 27kW
- Boiler van 300 liter
- Solar Set 100-U met SM1 pomp

#### Stookolie-opslag

Tank van 3.000 liter

#### Installateur

Heyvaert Bart bvba,  
Willebroek

#### Plaats

Bornem



OM U TE VERWARMEN  
ZIJN ER ORIGINELE  
COMBINATIES...



EN IS ER  
DE PERFECTE  
COMBINATIE.



Mazoutketel

Warmtepomp

In een wereld waarin energie voortdurend evolueert, blijft mazout een vaste waarde voor uw klanten. U stelt hen immers een energiebron van de toekomst voor, want mazout laat zich perfect combineren met andere hernieuwbare energiebronnen. Hun verwarmingssysteem gaat daardoor maximaal renderen. Als u uw klanten mazout en deze duurzame combinaties aanbiedt, helpt u ze een keuze te maken voor comfortabele energie. En een comfortabele factuur. Meer info op [informazout.be](http://informazout.be)

  
informazout  
Warm voor de toekomst